



Wie tipte Nijmeegse vastgoedtycoon?

29-01-2016 |

De CDA-fractie in de Berg en Dalse gemeenteraad wil het nu voor eens en altijd weten: van wie heeft de Nijmeegse vastgoedtycoon Ton Hendriks tussen 28 november en 4 december 2014 gehoord dat er geen bod op het gemeentehuis in Beek was uitgebracht? Dat schrijft De Gelderlander vrijdag.

Burgemeester en wethouders schreven in hun antwoord op eerdere CDA-vragen: 'De potentiële koper (Ton Hendriks) is door niemand namens de gemeente geïnformeerd.'

Vreemd "Dat is vreemd. Van wie weet hij het dan?", zegt CDA-raadslid Rob Verheijen. De CDA-fractie wil nu dan ook de onderste steen boven hebben en heeft een serie aanvullende vragen gesteld. 'Bij wie heeft Hendriks zich na de procedure gemeld en op welke wijze heeft hij te horen gekregen dat de openbare inschrijving geen resultaat heeft opgeleverd?', zo vraagt de CDA-fractie aan burgemeester en wethouders.

Eind 2014 wilde de toenmalige gemeente Ubbergen het gemeentehuis in Beek - dat werd overbodig door de toen nakende herindeling - middels een openbare inschrijving (tender) verkopen. De gemeente wilde minstens 7 ton voor het monumentale pand hebben.

Wellicht te goedkoop Toen notaris Mostart in Beek op 28 november de openbare inschrijving sloot, bleek niemand een bod te hebben uitgebracht. Vervolgens werd op 4 december het pand voor 6 ton onderhands verkocht aan Hendriks. 'Wellicht te goedkoop', aldus het CDA.

De fractie stelde eerder al vragen omdat iemand Hendriks moest hebben verteld dat de tender niets had opgeleverd. "Ik heb de gemeente gebeld en kreeg daar te horen dat er geen koper was. De procedure is keurig netjes verlopen", zei Hendriks hier zelf over.

Openbare tenderprocedureHet CDA vraagt verder: 'Hoeveel partijen, buiten Hendriks, hebben zich na de openbare tenderprocedure gemeld als belangstellende?' En: 'Hoeveel belanghebbenden zijn in eerste instantie (om mee te doen aan de inschrijvingsprocedure) aangeschreven en welke informatie hebben die van de gemeente ontvangen?' Een vraag is ook of een koper erop kon rekenen dat de bestemming wordt veranderd. Nu mag bijvoorbeeld niet worden gewoond in het pand.

AUTEUR: THED MAAS

DATUM: 29 JANUARI 2016, 13:13

LEES OOK



Het tipping point van Sustainer: hoe je pijlsnelle groei naar 500 miljoen in goede banen leidt



Factormaatschappij Fingle wil na Nederland nu Europa veroveren



SCHRIJF JE IN VOOR DE NIEUWSBRIEF

Ontvang twee keer per week onze nieuwsbrief met inspirerende ondernemersverhalen en informatieve artikelen.

E-mailadres

INSCHRIJVEN

#KUNST VAN HET GROEIEN

Dit onderscheidt de extreem snelle groeiers

Ze creëren een bijzondere cultuur met een speciale vibe en het zijn obsessieve klantendenkers, zo vertelde Kees de Jong tijdens de Week van de Ondernemer.



#KUNST VAN HET GROEIEN

Waarom Picnic bij 'lokale super' soms boodschappen inslaat

Michiel Muller tijdens de Week van de Ondernemer:
"Wanneer een klant bij de deur hoort dat de gewenste tomaten er niet zijn, is het te laat."



#KUNST VAN HET GROEIEN

Groeibarrières? Niet voor SendCloud-baas Sabi Tolou

De CEO van een van de snelst groeiende start-ups van Europa sprak tijdens de Week van de Ondernemer. En natuurlijk ook voor onze camera.



PRIVACY

COLOFON

ADVERTEREN

D E P E R S G R O E P .

© 2018 de Persgroep Nederland B.V. - alle rechten voorbehouden